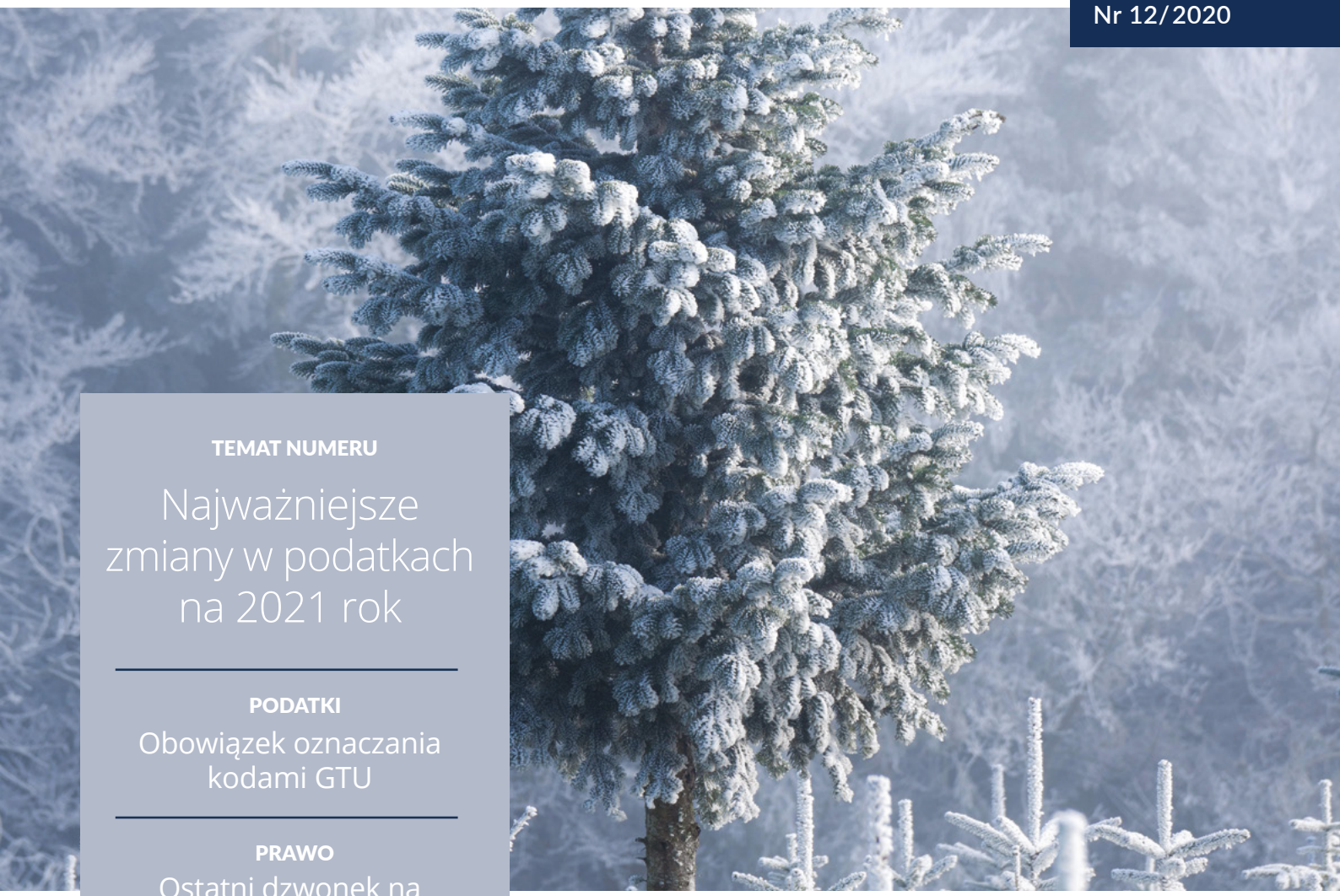
e-DORADCA podatkowy

Nr 12/2020



TEMAT NUMERU

Najważniejsze zmiany w podatkach na 2021 rok

PODATKI

Obowiązek oznaczania kodami GTU

PRAWO

Ostatni dzwonek na kredyt na innowacje technologiczne

PRZEDSIĘBIORCZOŚĆ

Kolejne działania antykryzysowe dla firm

elektroniczny serwis klientów kancelarii

KOMP-BIUR biuro rachunkowe

Kompetentne Biuro Rachunkowe, zapraszamy do współpracy.

Najserdeczniejsze życzenia szczęśliwych i radosnych Świąt Bożego Narodzenia oraz wszelkiej pomyślności i sukcesów w nadchodzącym roku, wraz z podziękowaniami za dotychczasową współpracę – składaTwój Doradca Podatkowy.
Tymczasem tematem bieżącego numeru są najważniejsze zmiany w podatkach przewidziane na 2021 rok.
W gazecie przedstawiono także problemy przedsiębiorców związane z obowiązkiem oznaczania np. towarów kodami GTU na potrzeby nowego JPK_VAT.
Rząd szykuje zaś kolejne działania dla firm, które mają pomóc przetrwać im trudny czas epidemii.
Ponadto grudzień tego roku to ostatni dzwonek na skorzystanie z kredytu na innowacje technologiczne.

Twój doradca podatkowy

NEWS

VAT w międzynarodowym e-handlu

Polski rząd przygotował projekt implementujący rozwiązania unijne zawarte w tzw. pakiecie e-commerce, który ma na celu uszczelnienie VAT w sektorze handlu elektronicznego i importu tzw. małych przesyłek do UE.

Zmiany wynikające z pakietu e-commerce, które wejdą w życie 1 lipca 2021 r., obejmują m.in.:

1. likwidację w całej UE zwolnienia z VAT od importu tzw. małych przesyłek o wartości do 22 euro,
2. znaczne rozszerzenie zakresu transakcji B2C, które dla celów VAT mogą zostać rozliczone za pomocą uproszczonej procedury One Stop Shop,
3. nałożenie obowiązku poboru i zapłaty VAT na podatników ułatwiających, poprzez użycie interfejsu elektronicznego (np. internetowej platformy handlowej, portalu itp.), dokonanie na terytorium UE:
   - sprzedaży towarów importowanych z państw trzecich w przesyłkach o rzeczywistej wartości nieprzekraczającej 150 euro,
   - dostawy towarów na rzecz konsumentów.

Efektem implementacji pakietu e-commerce będą **ułatwienia w rozliczaniu VAT od sprzedaży towarów i usług na rzecz konsumentów w innych państwach członkowskich (sprzedaż B2C), które poprawi konkurencyjność unijnych (w tym polskich) przedsiębiorców względem tych spoza UE.** Zmniejszą się koszty realizacji obowiązków VAT związanych z transakcjami transgranicznymi B2C – przedsiębiorcy będą mogli zadeklarować i rozliczyć VAT za pomocą jednego okienka w państwie swojej siedziby, zamiast robić to odrębnie w każdym państwie członkowskim do którego prowadzą sprzedaż B2C. Ułatwi to prowadzenie sprzedaży do innych państw UE.

SPIS TREŚCI

3 AKTUALNOŚCI

TEMAT NUMERU

6 Najważniejsze zmiany w podatkach na 2021 rok

PODATKI

8 Obowiązek oznaczania kodami GTU

PRAWO

10 Ostatni dzwonek na kredyt na innowacje technologiczne

PRZEDSIĘBIORCZOŚĆ

12 Paragony fiskalne uznane za faktury uproszczone

14 Kolejne działania antykryzysowe dla firm

ZARZĄDZANIE I MARKETING

15 E-handel szansą na rozwój podczas kryzysu

KADRY I ZUS

16 Dokumentowanie kwarantanny i izolacji do wypłaty świadczeń w razie choroby i opieki

CIEKAWE ORZECZENIE

18 Kiedy przedłużenie terminu zwrotu VAT jest skuteczne?

NEWS

19 Przepisy do walki z COVID-19

LUDZIE Z PASJĄ

20 Zawód – zewnętrzny dyrektor finansowy

DORADCA RADZI

22 Kwarantanna a praca zdalna

NIEZBĘDNIK

23 Skala podatkowa PIT

AKTUALNOŚCI

PODATKI

ZMIANA UMOWY Z KRÓLESTWEM NIDERLANDÓW W SPRAWIE UNIKANIA PODWÓJNEGO OPODATKOWANIA PODPISANA

29 października wiceminister finansów Jan Sarnowski oraz ambasador Królestwa Niderlandów Daphne Bergsma podpisali Protokół zmieniający Konwencję w sprawie unikania podwójnego opodatkowania w zakresie podatków od dochodu. Uwzględnia on politykę podatkową Polski oraz dorobek projektu OECD BEPS (*Base Erosion and Profit Shifting*), w tym propozycje dotyczące uszczelnienia systemu podatkowego i zwalczania oszustw podatkowych. Protokół zawiera m.in.:

- wprowadzenie klauzuli transparentnego podmiotu,
- wdrożenie ogólnej klauzuli umownej przeciwko unikaniu opodatkowania (PPT),
- wprowadzenie klauzuli nieruchomościowej,
- nowe przepisy dotyczące stałego zakładu (*permanent establishment*),
- rozbudowanie zasad ustalania rezydencji podatkowej osób innych niż osoby fizyczne posiadające podwójną rezydencję podatkową.

NOWA RADA DS. PRZECIWDZIAŁANIA UNIKANIU OPODATKOWANIA

Minister finansów, funduszy i polityki regionalnej powołał Radę ds. Przeciwdziałania Unikaniu Opodatkowania 2. kadencji na lata 2020-2024. W jej skład wejdzie 9 ekspertów z różnych środowisk, m.in. z branży doradczej, sądownictwa i administracji. Rada jest niezależnym organem, który wydaje opinie

w sprawie zasadności zastosowania ogólnej klauzuli przeciwko unikaniu opodatkowania. Zadaniem Rady jest także opiniowanie projektów ustaw podatkowych i zmian w przepisach prawa podatkowego zawartych w innych aktach normatywnych związanych z przeciwdziałaniem unikaniu opodatkowania.

PROSTSZE ZASADY MONITOROWANIA DOSTAW WYROBÓW AKCYZOWYCH

Rządowy projekt ustawy o zmianie ustawy o podatku akcyzowym oraz niektórych innych ustaw ma służyć uproszczeniu zasad monitorowania wyrobów akcyzowych (e-DD). Powstanie centralna, elektroniczna rejestracja podmiotów akcyzowych. Nowe rozwiązania mają wejść w życie 1 lutego 2021 r.

TSUE UZNAŁ POLSKIE PRZEPISY O ULDZE NA ZŁE DŁUGI ZA ZBYT RESTRYKCYJNE

TSUE w wyroku z 15 października br. (sygn. C-335/19) orzekł, że przepisy ustawy o podatku od towarów i usług, które uzależniają obniżenie podstawy opodatkowania podatkiem od wartości dodanej od warunku, aby w dniu dostawy towaru lub świadczenia usług, a także w dniu poprzedzającym dzień złożenia korekty deklaracji podatkowej mającej na celu skorzystanie z tego obniżenia dłużnik był zarejestrowany jako podatnik VAT i nie był w trakcie postępowania upadłościowego lub w trakcie likwidacji, a wierzyciel był w dniu poprzedzającym dzień złożenia korekty deklaracji podatkowej nadal zarejestrowany jako podatnik VAT, naruszają prawo UE (Dyrektywę VAT).

Zdaniem Trybunału, formalności, które muszą spełnić przedsiębiorcy, żeby skorzystać z prawa do obniżenia podstawy opodatkowania VAT (tzw. ulgi za złe długi), powinny się ograniczać do wykazania, że po zawarciu transakcji nie otrzymali zapłaty części lub całości wynagrodzenia.

Wyrok TSUE daje podatnikom możliwość odzyskania VAT w ramach ulgi na złe długi, gdy ich kontrahenci znaleźli się w stanie upadłości lub likwidacji, bądź też w innych przypadkach, w których polskie regulacje uzależniają taką możliwość od statusu dłużnika. Wielu przedsiębiorców ma więc szansę na odzyskanie VAT z faktur, za które nie dostali zapłaty od kontrahentów.

PRZEDSIĘBIORCZOŚĆ

BREXIT

31 grudnia 2020 r. upłynie okres przejściowy, w którym Wielka Brytania, pomimo formalnego wyjścia z UE 1 lutego 2020 r., nadal traktowana była jako państwo członkowskie z zachowaniem praw i obowiązków państwa członkowskiego. Oznacza to, że od 1 stycznia 2021 roku Wielka Brytania znajdzie się poza jednolitym rynkiem i unią celną UE – bez względu na to, czy obecne negocjacje dotyczące przyszłych relacji zakończą się sukcesem, czy nie. Od tego też dnia UK przestanie być związana unijnym prawem. Zmieni to otoczenie prawne relacji biznesowych polskich firm z brytyjskich rynkiem.

Polscy przedsiębiorcy muszą się przygotować do nowej sytuacji w handlu z Wielką Brytanią. Każda firma, niezależnie od wielkości, która prowadzi wymianę handlową z UK, będzie podlegać od 2021 r. nowym procedurom celnym i nowym wymogom regulacyjnym i administracyjnym.

PRAWO

NOWELIZACJA BUDŻETU 2020 PODPISANA PRZEZ PREZYDENTA RP

Celem nowelizacji jest zapewnienie środków na walkę ze społeczno-ekonomicznymi efektami COVID-19 oraz nadanie impulsu do rozwoju gospodarki. Po nowelizacji, dochody budżetu państwa wyniosą 398,7 mld zł i będą niższe od zaplanowanych o 36,7 mld zł, a wydatki 508 mld (o 72,7 mld więcej od zakładanych). Deficyt wyniesie 109,3 mld zł.

USTAWA O FUNDUSZU MEDYCZNYM

Rozwiązania zawarte w ustawie o Funduszu Medycznym ułatwią uzyskiwanie przez dzieci oraz starszych pacjentów, cierpiących na choroby rzadkie i nowotworowe, odpowiednich świadczeń w nowoczesnych szpitalach, a w razie potrzeby także za granicą. W sumie – dzięki Funduszowi Medycznemu – na ochronę zdrowia przeznaczonych będzie co najmniej 4 mld zł rocznie dodatkowych środków. Przeznaczone zostaną one na:

- profilaktykę, wczesne wykrywanie, diagnostykę i leczenie chorób cywilizacyjnych, w tym chorób nowotworowych i chorób rzadkich;
- lepszą infrastrukturę ochrony zdrowia;
- dostęp do wysokiej jakości świadczeń opieki zdrowotnej;
- rozwój systemu opieki zdrowotnej przez koncentrację działań wokół pacjenta i jego potrzeb, ze szczególnym uwzględnieniem poprawy jakości życia pacjentów i ich rodzin;
- ułatwienie dzieciom i innym pacjentom cierpiącym na choroby rzadkie i nowotworowe dostępu do leczenia w nowoczesnych szpitalach, a w razie konieczności – także poza granicami Polski.

Ustawa o Funduszu Medycznym wprowadza też wczesny i warunkowy dostęp do technologii lekowych o wysokiej wartości klinicznej oraz dostęp do technologii lekowych o wysokim poziomie innowacyjności.

POLSKO-AMERYKAŃSKA UMOWA O WZMOCNIONEJ WSPÓŁPRACY OBRONNEJ RATYFIKOWANA

Prezydent Andrzej Duda ratyfikował polsko-amerykańską umowę o wzmocnionej współpracy obronnej. Stwarza ona możliwość do zwiększenia obecności wojsk amerykańskich oraz rozwoju infrastruktury obronnej w Polsce.

ZMIANY DLA CUDZOZIEMCÓW

Podstawowym celem ustawy z dnia 28 października 2020 r. o zmianie ustawy o cudzoziemcach oraz niektórych innych ustaw jest dostosowanie polskiego porządku prawnego do zmian wprowadzonych rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2019/1155 do rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (WE) nr 810/2009 z dnia 13 lipca 2009 r. ustanawiającego Wspólnotowy Kodeks Wizowy (kodeks wizowy) w postępowaniach dotyczących wydawania, cofania i unieważniania wiz pozostających w zakresie regulacji prawa krajowego. Celem ustawy jest także wprowadzenie środków pozwalających na wykonanie planu działań związanych z przystąpieniem Polski do programu ruchu bezwizowego ze Stanami Zjednoczonymi Ameryki (*Visa Waiver Program*). Ustanowiono wymóg niekaralności „urzędników imigracyjnych" za przestępstwa umyślne lub umyślne przestępstwa skarbowe oraz obowiązku sprawdzania tej okoliczności w Krajowym Rejestrze Karnym przed powierzeniem urzędnikowi dokonywania czynności.

Nowelizacja wprowadza obowiązek przedstawienia przez cudzoziemca ubiegającego się o wizę krajową oraz przez cudzoziemca wjeżdżającego na terytorium Polski podróżnego ubezpieczenia medycznego na cały okres swojego pobytu, o ile nie będzie w stanie przedstawić ubezpieczenia zdrowotnego.

Ustawa umożliwia złożenie wniosku o wydanie wizy krajowej osobie małoletniej oraz ubezwłasnowolnionej całkowicie również przez „ustanowionych przez sąd lub inny właściwy organ opiekunów", a w przypadku osoby małoletniej bez ustanowionej opieki - przez „kuratora lub inny podmiot reprezentujący małoletniego ustanowiony przez sąd lub inny właściwy organ".

KADRY I ZUS

ZMIANY WE WNIOSKACH NA PUE ZUS

Na Platformie Usług Elektronicznych (PUE) ZUS zmienił 31 wniosków. Nowe wnioski są w formacie HTML i mają uproszczoną formę.

O szczegóły zapytaj Swojego Doradcę.

Najważniejsze zmiany w podatkach na 2021 rok

Rząd przygotował szereg zmian w przepisach podatkowych. Nowe rozwiązania mają wejść w życie od 1 stycznia 2021 r., z wyjątkiem niektórych przepisów. Przypominamy o najważniejszych.

PAKIET SLIM VAT

Projekt ustawy o zmianie ustawy o podatku od towarów i usług oraz ustawy – Prawo bankowe składa się z 2 części: pakietu SLIM VAT oraz rozwiązań doprecyzowujących niektóre konstrukcje VAT.

Zawiera rozwiązania uproszczające i unowocześniające rozliczanie VAT przez podatników. Zmiany zostaną wprowadzone w 4 najważniejszych obszarach:

- **fakturowanie** – likwidacja zbędnego warunku uzyskiwania potwierdzeń odbioru faktur korygujących in minus oraz wprowadzenie przepisu dotyczącego rozliczania faktur korygujących in plus. Jednocześnie będzie możliwość wyboru dotychczasowego sposobu rozliczania faktur korygujących in minus do końca 2021 r.
- **ułatwienia dla eksporterów** – wydłużenie terminu na wywóz towarów dla zachowania stawki 0% przy opodatkowaniu zaliczek związanych z eksportem towarów – z 2 na 6 miesięcy.
- **wspólne kursy walut z podatkiem dochodowym** – wprowadzenie opcji wyboru spójnych zasad przeliczania walut obcych na PLN dla VAT i podatku dochodowego.
- **korzyści finansowe dla przedsiębiorców** – wprowadzenie odliczenia VAT od usług noclegowych nabywanych w celu odsprzedaży; wydłużenie terminu na odliczanie VAT „na bieżąco" do 4 okresów rozliczeniowych miesięcznych; podwyższenie kwoty limitu na prezenty o małej wartości z 10 do 20 zł.

DOPRECYZOWANIE KONSTRUKCJI VAT, M.IN. WIS, JPK, WYKAZ PODATNIKÓW I KASY REJESTRUJĄCE

W przepisach dotyczących WIS przewidziano:

- rozszerzenie ochrony związanej z WIS dla towarów lub usług identyfikowanych w VAT według PKWiU;
- ograniczenie ochrony WIS, gdy zostanie ona wykorzystana w transakcjach stanowiących nadużycie prawa oraz wyłączenie wydania WIS, gdy zakres wniosku pokrywa się z przedmiotem toczącego się postępowania;
- wprowadzenie 5-letniego okresu ważności WIS.

Zmiany doprecyzowujące w zakresie m.in. mechanizmu podzielonej płatności, wykazu podatników VAT, stawek VAT mają ułatwić podatnikom praktyczne stosowanie prawa.

Odnośnie nowego JPK_VAT przewidziano wprowadzenie – w zakresie kar za błędy w ewidencji – odesłania do stosowania przepisów ustawy – Ordynacja podatkowa.

ZMIANY W PODATKACH DOCHODOWYCH

Projekt ustawy o zmianie ustawy o podatku dochodowym od osób fizycznych, ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych, ustawy o zryczałtowanym podatku dochodowym od niektórych przychodów osiąganych przez osoby fizyczne oraz niektórych innych ustaw zakłada powiązanie wysokości podatku płaconego przez duże przedsiębiorstwa – w szczególności firmy międzynarodowe – z faktycznym miejscem uzyskiwania przez nie dochodu. Nowe przepisy przewidują także rozszerzenie dostępności ryczałtu od przychodów ewidencjonowanych i podniesienie limitu przychodów uprawniających do korzystania z obniżonej 9% stawki CIT.

W ustawie o CIT np.:

- podwyższony zostanie limit przychodów z bieżącego roku podatkowego **z 1,2 mln euro do 2 mln euro** uprawniających do korzystania z obniżonej **9%** stawki podatku CIT.
- rozszerzony zostanie zakres szacowania wartości transakcji, co pomoże w uszczelnieniu sytemu podatkowego i przerzucaniu przez firmy dochodów do tzw. rajów podatkowych.
- wprowadzone zostanie uszczelnienie dotyczące tzw. progu dokumentacyjnego w przypadku transakcji kontrolowanych z podmiotem mającym miejsce zamieszkania, siedzibę lub zarząd na terytorium lub w kraju stosującym szkodliwą konkurencję podatkową.
- spółce komandytowej nadany zostanie status podatnika podatku dochodowego.
- podatnicy, których przychody w roku poprzednim przekroczyły wyrażoną w złotych kwotę odpowiadającą równowartości 50 mln euro, będą musieli sporządzać i podawać do publicznej wiadomości informacje o realizowanej strategii podatkowej. Obowiązek taki będzie dotyczył też podatników działających w formie podatkowej grupy kapitałowej, niezależnie od wysokości osiąganych przez taką grupę przychodów.

W ustawie o PIT np. wprowadzony zostanie limit odliczenia tzw. ulgi abolicyjnej – do wysokości **1360 zł**. Ograniczenie to nie będzie dotyczyło dochodów osiąganych z tytułu pracy lub usług wykonywanych poza terytorium lądowym państw.

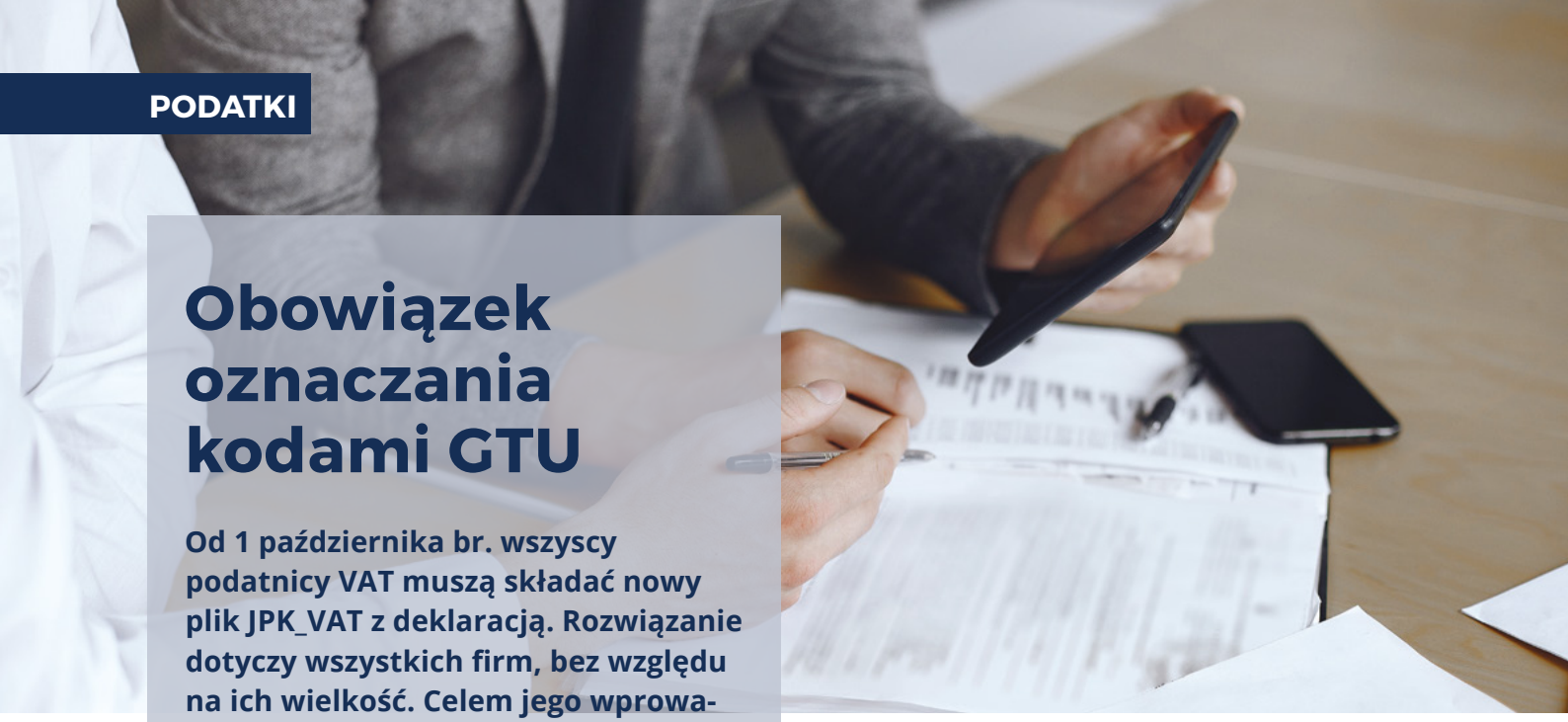
W ustawie o ryczałcie np.:

- zwiększona zostanie atrakcyjność opodatkowania w formie ryczałtu poprzez podniesienie limitu przychodów – **z 250 tys. euro do 2 mln euro** – warunkującego wybór ryczałtu.
- zlikwidowana zostanie większość przypadków, w których określona działalność wyłącza opodatkowanie ryczałtem od przychodów ewidencjonowanych.
- zmniejszeniu ulegnie wysokość niektórych stawek ryczałtu.

„ESTOŃSKI CIT"

Projekt ustawy o zmianie ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych oraz niektórych innych ustaw zakłada, że od 1 stycznia 2021 r. firmy będą mogły się rozliczać z fiskusem w ramach tzw. estońskiego CIT. Istotą rozwiązania będzie przesunięcie czasu poboru podatku na moment wypłaty zysków z przedsiębiorstwa. „Estoński CIT" oznacza, że podatek zostanie nałożony na przedsiębiorstwo w momencie wypłaty zysku.

Z opodatkowania na nowych zasadach będzie mogła skorzystać spółka kapitałowa (z ograniczoną odpowiedzialnością lub akcyjna), w której udziałowcami (akcjonariuszami) są wyłączenie osoby fizyczne. Przychody przedsiębiorstwa nie będą mogły przekraczać rocznie **100 mln zł.** Warunkiem skorzystania z tzw. **estońskiego CIT będzie** – co do zasady – **zatrudnianie co najmniej 3 pracowników**. Przedsiębiorca będzie mógł wybrać nowy system opodatkowania **na 4 lata z możliwością przedłużenia na kolejne 4-letnie okresy**.



Obowiązek oznaczania kodami GTU

Od 1 października br. wszyscy podatnicy VAT muszą składać nowy plik JPK_VAT z deklaracją. Rozwiązanie dotyczy wszystkich firm, bez względu na ich wielkość. Celem jego wprowadzenia było uproszczenie obowiązków raportowania VAT, poprzez połączenie dotychczas składanej deklaracji VAT i pliku JPK_VAT w jeden elektroniczny dokument.

Wprowadzenie nowego JPK spowodowało konieczność odpowiedniego przygotowania programów do obsługi sprzedaży. Ponadto przedsiębiorcy wystawiający faktury powinni ze szczególną starannością zwracać uwagę przedmiot transakcji udokumentowanej fakturą i okoliczności jej towarzyszące. Konieczne jest sprawdzenie, czy przedsiębiorca w swojej ofercie ma produkty i usługi, które trzeba oznaczać kodami GTU oraz przyporządkowanie właściwych oznaczeń grupy do każdego takiego asortymentu. Obowiązek oznaczania transakcji kodami towarów czy usług po to tylko, aby ułatwić kontrolę organom skarbowym, jest nieznany w innych krajach UE. Wielu przedsiębiorców nie jest w stanie sprostać nowym wymogom.

Struktura ewidencji w zakresie podatku należnego dla JPK_V7M i JPK_V7K (od pola GTU_01 do pola GTU_13) obejmuje oznaczenia dostaw towarów i świadczenia usług prezentowane są za pomocą symboli GTU_01 – GTU_13.

Pola wypełnia się dla całej faktury poprzez zaznaczenie „1" we właściwych polach odpowiadających symbolom od GTU_01 do GTU_13, w przypadku wystąpienia dostawy towaru lub świadczenia usługi na ewidencjonowanym dokumencie, bez wyodrębniania poszczególnych wartości, kwot podatku itp.

Pole pozostanie puste, jeśli dany towar lub usługa nie wystąpiły na dokumencie. Struktura pliku przewiduje możliwość stosowania wielu oznaczeń GTU dla jednej faktury bez dzielenia jej na kilka wpisów.

Przykład:
Jeżeli przedmiotem transakcji udokumentowanej fakturą są towary np. z grup 01, 02 i 04, to podatnik wpisuje „1" odpowiednio w polu „GTU_01", „GTU_02" i GTU_04".

Oznaczenia dostaw towarów i świadczenia usług nie dotyczą zbiorczych informacji o sprzedaży ewidencjonowanej przy użyciu kasy rejestrującej oraz zbiorczych informacji o sprzedaży nieudokumentowanej fakturami oraz nieobjętej obowiązkiem prowadzenia ewidencji sprzedaży przy użyciu kasy rejestrującej.

Oznaczeń dostaw towarów i świadczenia usług nie należy stosować także do transakcji zakupu skutkujących pojawieniem się podatku należnego (np. WNT, import usług).

OPIS STRUKTURY EWIDENCJI W ZAKRESIE PODATKU NALEŻNEGO DLA JPK_V7M I JPK_V7K (OD POLA GTU_01 DO POLA GTU_13)

Nazwa pola	Opis pola
GTU_01	Dostawa napojów alkoholowych - alkoholu etylowego, piwa, wina, napojów fermentowanych i wyrobów pośrednich, w rozumieniu przepisów o podatku akcyzowym.
GTU_02	Dostawa towarów, o których mowa w art. 103 ust. 5aa ustawy o VAT.
GTU_03	Dostawa oleju opałowego w rozumieniu przepisów o podatku akcyzowym oraz olejów smarowych, pozostałych olejów o kodach CN od 2710 19 71 do 2710 19 99, z wyłączeniem wyrobów o kodzie CN 2710 19 85 (oleje białe, parafina ciekła) oraz smarów plastycznych zaliczanych do kodu CN 2710 19 99, olejów smarowych o kodzie CN 2710 20 90, preparatów smarowych objętych pozycją CN 3403, z wyłączeniem smarów plastycznych objętych tą pozycją.
GTU_04	Dostawa wyrobów tytoniowych, suszu tytoniowego, płynu do papierosów elektronicznych i wyrobów nowatorskich, w rozumieniu przepisów o podatku akcyzowym.
GTU_05	Dostawa odpadów - wyłącznie określonych w poz. 79-91 załącznika nr 15 do ustawy.
GTU_06	Dostawa urządzeń elektronicznych oraz części i materiałów do nich, wyłącznie określonych w poz. 7-9, 59-63, 65, 66, 69 i 94-96 załącznika nr 15 do ustawy.
GTU_07	Dostawa pojazdów oraz części samochodowych o kodach wyłącznie CN 8701 - 8708 oraz CN 8708 10.
GTU_08	Dostawa metali szlachetnych oraz nieszlachetnych - wyłącznie określonych w poz. 1-3 załącznika nr 12 do ustawy oraz w poz. 12-25, 33-40, 45, 46, 56 i 78 załącznika nr 15 do ustawy.
GTU_09	Dostawa leków oraz wyrobów medycznych - produktów leczniczych, środków spożywczych specjalnego przeznaczenia żywieniowego oraz wyrobów medycznych, objętych obowiązkiem zgłoszenia, o którym mowa w art. 37av ust. 1 ustawy z dnia 6 września 2001 r. - Prawo farmaceutyczne.
GTU_010	Dostawa budynków, budowli i gruntów.
GTU_011	Świadczenie usług w zakresie przenoszenia uprawnień do emisji gazów cieplarnianych, o których mowa w ustawie z dnia 12 czerwca 2015 r. o systemie handlu uprawnieniami do emisji gazów cieplarnianych.
GTU_012	Świadczenie usług o charakterze niematerialnym - wyłącznie: doradczych, księgowych, prawnych, zarządczych, szkoleniowych, marketingowych, firm centralnych (head offices), reklamowych, badania rynku i opinii publicznej, w zakresie badań naukowych i prac rozwojowych.
GTU_013	Świadczenie usług transportowych i gospodarki magazynowej - Sekcja H PKWiU 2015 symbol ex 49.4, ex 52.1.

Oznaczeniu GTU podlegają również wykazywane w pliku faktury z oznaczeniem „FP". Oznaczenia GTU_01-13 dotyczą też faktur zaliczkowych. Nie ma obowiązku, aby na fakturze zawierać oznaczenia GTU_01-13. Przepisy w zakresie wystawiania faktur nie uległy zmianie.

Podatnicy, na prośbę naczelników urzędów skarbowych, będą mogli skorygować ewentualne błędy w złożonej ewidencji JPK_VAT. Jeżeli podatnik w ciągu 14 dni od otrzymania wezwania, prześle skorygowany plik lub wykaże, że ewidencja nie zawiera błędów wskazanych w wezwaniu, nie zostanie ukarany. Jednak na tych podatników, którzy poprzez celowe, uporczywe działania i wprowadzane błędy, będą uniemożliwiać weryfikację transakcji, naczelnicy urzędów będą mogli nałożyć karę 500 zł. Kary te mają charakter fakultatywny i będą nakładane w wyjątkowych sytuacjach.

Ministerstwo Finansów udostępniło bezpłatne narzędzia do składania JPK_VAT z deklaracją: formularz interaktywny, aplikację Klient JPK_WEB oraz aplikację e-mikrofirma.

Ostatni dzwonek na kredyt na innowacje technologiczne

Mikro-, małe i średnie przedsiębiorstwa mogą ubiegać się kredyt na wdrożenie innowacyjnej technologii i uruchomienie na jej podstawie produkcji nowych produktów lub usług.

Kredyt na innowacje technologiczne to program, który polega na udzielaniu przez BGK dotacji, czyli tzw. premii technologicznej, która spłaca część kredytu technologicznego, zaciągniętego przez przedsiębiorcę w banku komercyjnym na finansowanie wydatków inwestycyjnych.

KTO MOŻE SKORZYSTAĆ Z KREDYTU NA INNOWACJE TECHNOLOGICZNE?

Z kredytu na innowacje technologiczne mogą skorzystać podmioty gospodarcze prowadzące działalność gospodarczą na terytorium Polski, potwierdzoną wpisem do odpowiedniego rejestru i spełniające kryteria mikro, małego lub średniego przedsiębiorcy, zgodnie z rozporządzeniem Komisji Europejskiej 651/2014 oraz posiadające zdolność kredytową.

Wnioski w VII konkursie można składać od 1 czerwca do 30 grudnia 2020 r. przez Generator wniosków o dofinansowanie jest na stronie BGK.

Należy przy tym pamiętać, że korzystanie z unijnych dotacji - w tym wypadku z Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój (POIR), który jest finansowany z Funduszy Europejskich – wiąże się z licznymi obowiązkami. Przede wszystkim trzeba zrealizować inwestycję zgodnie z wnioskiem, przestrzegać terminów i prawidłowo ją rozliczyć.

NA CO JEST PRZEZNACZONY KREDYT NA INNOWACJE TECHNOLOGICZNE?

Wsparcie finansowe przeznaczone jest na realizację inwestycji technologicznych, których celem jest zakup i wdrożenie nowej technologii lub wdrożenie własnej nowej technologii oraz uruchomieniu na jej podstawie wytwarzania nowych lub znacząco ulepszonych towarów, procesów lub usług. Celem takiej inwestycji jest również zapewnienie warunków dla prowadzenia produkcji tych produktów, procesów lub usług.

Wdrażana technologia musi mieć postać prawa własności przemysłowej lub wyników prac rozwojowych, bądź też wyników badań aplikacyjnych, lub nieopatentowanej wiedzy technicznej.

Kredyt na innowacje technologiczne nie może być udzielany na zakup środka trwałego, w którym została wdrożona nowa technologia, będąca przedmiotem inwestycji technologicznej.

Wdrożenie technologii, o jakim mowa w ustawie, polegać ma na takich działaniach przedsiębiorcy, w wyniku których pomysł stanowiący opisaną we wniosku o dofinansowanie nową technologię, zrealizowany zostanie poprzez stworzenie bazy technologicznej (np. linii technologicznej), w której technologia ta będzie mogła zostać w praktyce zastosowana, a w efekcie możliwa będzie produkcja towarów lub świadczenie usług bezpośrednio wynikających z wdrożenia tej technologii.

Należy więc odróżnić inwestycje polegające na wdrażaniu technologii, od inwestycji polegających na zakupie i uruchomieniu gotowej linii technologicznej, w której opisywana we wniosku technologia jest już zawarta. W przypadku, gdy do realizacji danej technologii możliwe jest nabycie gotowej linii technologicznej, pracującej według tej technologii (tj. takiej, której sposób działania wprost wynika z opisu technologii objętej wnioskiem,) nie można mówić, że technologię wdraża nabywca urządzenia. W rzeczywistości wdrożenia technologii dokonał już producent urządzenia na etapie jego konstruowania. Przedsiębiorca w takiej sytuacji nie wdraża technologii, a jedynie ją stosuje, wykorzystując funkcjonalności linii technologicznej.

W związku z sytuacją wywołaną pandemią COVID-19 Bank Gospodarstwa Krajowego wprowadził istotne zmiany w kredycie na innowacje technologiczne. Najważniejsze z nich obejmują:

- zniesienie maksymalnego limitu premii technologicznej – teraz możesz uzyskać więcej niż 6 mln zł na pokrycie wydatków inwestycyjnych. Wysokość dofinansowania zależy od miejsca realizacji projektu i wielkości firmy – maksymalnie 70 proc. kosztów kwalifikowalnych inwestycji;
- możliwość wprowadzenia innowacji na skalę przedsiębiorstwa – na podstawie innowacyjnej technologii możesz wprowadzić do firmy produkty lub usługi dotąd nieoferowane;
- rozszerzenie katalogu wydatków kwalifikowalnych;
- zniesienie obowiązku wniesienia wkładu własnego w projekt – jeżeli Twoja zdolność kredytowa na to pozwala, bank kredytujący może przyznać Ci kredyt technologiczny na finansowanie do 100% wartości projektu.

Wydatki kwalifikowane obejmują m.in. – pod określonymi w przepisach warunkami:

- **koszt zakupu, montażu i uruchomienia środków trwałych (czyli maszyn i urządzeń) oraz koszty ich transportu;**
- **roboty i materiały budowlane (w celu budowy lub rozbudowy budynków);**
- **zakup wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how oraz nieopatentowanej wiedzy technicznej;**
- **studia, ekspertyzy czy projekty techniczne niezbędne do realizacji inwestycji technologicznej wykonane przez doradców zewnętrznych;**
- **koszt najmu lub dzierżawy gruntów, budynków i budowli;**
- **zakup nieruchomości niezabudowanej lub zabudowanej, w tym zakup prawa użytkowania wieczystego do celów inwestycji technologicznej;**
- **koszty związane z uzyskiwaniem, walidacją i obroną patentów i innych wartości niematerialnych i prawnych, związanych z inwestycją technologiczną.**

Na podst. bgk.pl

Paragony fiskalne uznane za faktury uproszczone

16 października 2020 r. minister ds. finansów wydał objaśnienia podatkowe dotyczące uznania paragonów fiskalnych za faktury uproszczone.

Wynika z nich, m.in. że od 1 stycznia 2020 r. **fakturę z numerem NIP nabywcy do sprzedaży ujętej na kasie rejestrującej i potwierdzonej paragonem fiskalnym wystawia się tylko wtedy, jeżeli taki paragon zawiera numer NIP nabywcy. Paragon fiskalny do kwoty 450 zł brutto (100 euro) z numerem NIP nabywcy stanowi fakturę uproszczoną.** W przypadku transakcji sprzedaży zawieranych pomiędzy podmiotami gospodarczymi na kwotę nieprzekraczającą 450 zł (100 euro), sprzedawca ma prawo udokumentowania jej paragonem fiskalnym zawierającym numer NIP nabywcy, czyli fakturą uproszczoną. Uprawnienia sprzedawcy w tym zakresie nie powinny naruszać uprawnień nabywcy w zakresie prawa do otrzymania od razu standardowej faktury dla takiej transakcji, bez konieczności dokumentowania jej paragonem fiskalnym.

Na mocy dyrektywy 2006/112/WE państwa członkowskie zostały obowiązane do wprowadzenia rozwiązań prawnych dających podatnikom możliwość wystawiania i otrzymywania faktur uproszczonych, tj. niezawierających wszystkich danych, które muszą być wyszczególnione na „pełnej" fakturze VAT, oraz gdy kwota faktury nie przekracza 100 euro lub równowartości tej kwoty w walucie krajowej. Zgodnie z dyrektywą faktury uproszczone muszą zawierać co najmniej następujące dane:

- data wystawienia faktury;
- dane identyfikacyjne podatnika dokonującego dostawy towarów lub świadczącego usługi;
- dane określające rodzaj dostarczonych towarów lub wykonanych usług;
- należny VAT lub dane potrzebne do jego obliczenia;
- w przypadku gdy wystawiona faktura jest dokumentem lub notą uznaną za fakturę na mocy art. 219, wyraźne i jednoznaczne odniesienie do tej faktury pierwotnej oraz konkretnych danych, które ulegają zmianie.

Na mocy dyrektywy państwa członkowskie muszą uznawać za fakturę uproszczoną każdy dokument, który zawiera powyższe dane.

Zgodnie z ustawą o VAT, w przypadku gdy kwota należności ogółem nie przekracza kwoty 450 zł albo kwoty 100 euro, jeżeli kwota ta określona jest w euro, faktura może nie zawierać takich danych, jak:

- imię i nazwisko lub nazwa nabywcy towarów lub usług oraz jego adres,
- miara i ilość (liczba) dostarczonych towarów lub zakres wykonanych usług,
- cena jednostkowa towaru lub usługi bez kwoty podatku (cena jednostkowa netto),
- wartość dostarczonych towarów lub wykonanych usług, objętych transakcją, bez kwoty podatku

(wartość sprzedaży netto),
- stawka podatku,
- suma wartości sprzedaży netto, z podziałem na sprzedaż objętą poszczególnymi stawkami podatku i sprzedaż zwolnioną od podatku,
- kwota podatku od sumy wartości sprzedaży netto, z podziałem na kwoty dotyczące poszczególnych stawek podatku,

– pod warunkiem, że zawiera dane pozwalające określić dla poszczególnych stawek podatku kwotę podatku.

Faktura taka musi jednak zawierać numer, za pomocą którego nabywca towarów lub usług jest zidentyfikowany na potrzeby podatku (NIP). Paragon fiskalny może zatem stanowić fakturę uproszczoną, o ile zawiera on numer NIP nabywcy.

Państwa członkowskie mogą zwiększyć zakres danych wykazywanych na fakturze uproszczonej, przy czym nie można wymagać podawania większego zakresu danych, który jest stosowany dla standardowych faktur, wynikającego z art. 226 oraz uwzględniającego dane, które mogą być wymagane na podstawie art. 227 (numer VAT nabywcy) oraz art. 230 (przeliczenie kwoty VAT na walutę krajową) dyrektywy.

Zgodnie z dyrektywą paragon fiskalny z numerem NIP nabywcy powinien być uznany za fakturę uproszczoną, jeżeli zawiera wszystkie dane wymagane przez krajowe przepisy VAT dla faktury uproszczonej (w ramach prawnych określonych przez dyrektywę, tj. elementy określone w art. 226b akapit pierwszy dyrektywy).

Paragony, w których kwota należności ogółem nie przekracza kwoty 450 zł albo kwoty 100 euro, zawierające NIP nabywcy, muszą być więc, zgodnie z dyrektywą, traktowane jak faktura. Faktura uproszczona jest zaś traktowana jak standardowa faktura, na jej podstawie podatnik może m.in. skorzystać z prawa do odliczenia podatku naliczonego, jak też zaliczyć wydatek do kosztów uzyskania przychodów.

Od 1 stycznia 2020 r., jeżeli sprzedaż została zarejestrowana na kasie rejestrującej i potwierdzona paragonem fiskalnym, fakturę z numerem NIP wystawia się wyłącznie, jeżeli paragon ten zawiera NIP nabywcy. **Już w momencie sprzedaży klient musi więc zdecydować, czy kupuje jako podatnik, czy jako konsument.**

Na podstawie obecnie obowiązujących przepisów brak jest możliwości wystawienia faktur zbiorczych do paragonów fiskalnych stanowiących faktury uproszczone. Możliwe jest jedynie wystawianie faktur zbiorczych do paragonów fiskalnych dokumentujących sprzedaż powyżej kwoty 450 zł brutto (100 euro), posiadających numer NIP nabywcy, gdyż takie paragony fiskalne nie stanowią faktury.

Paragon fiskalny uznany za fakturę uproszczoną musi zawierać podstawowe dane określone w przepisach ustawy o VAT, w tym m.in. „kolejny numer nadany w ramach jednej lub więcej serii, który w sposób jednoznaczny identyfikuje fakturę".

Od 1 stycznia 2021 r. wszyscy podatnicy muszą wykazywać odrębnie w nowym JPK_VAT paragony fiskalne uznane za faktury uproszczone.

Tymczasem Ministerstwo Finansów zaproponowało, żeby paragon fiskalny z numerem NIP nabywcy do kwoty 450 zł przestał być fakturą uproszczoną. Propozycja zakłada wprowadzenie dodatkowej, obligatoryjnej informacji do faktur uproszczonych, tak żeby za fakturę uproszczoną uznać dokument, który zawiera również dane nabywcy: nazwę (imię i nazwisko) oraz adres nabywcy. W efekcie nabywca mógłby domagać się wystawienia pełnej faktury do takiego paragonu, mógłby też otrzymać fakturę zbiorczą do takich paragonów. Z kolei sprzedawca nie musiałby raportować w JPK_VAT wystawionych paragonów z NIP do kwoty 450 zł.

Kolejne działania antykryzysowe dla firm

W związku z obostrzeniami, które dotkną część branż, rząd przygotował dalszą pomoc dla przedsiębiorców, którzy są dotknięci kryzysem wywołanym przez COVID-19.

W tym:

- **dofinansowanie kosztów stałych dla MŚP z branż najbardziej dotkniętych restrykcjami** – subwencje w ramach Tarczy Finansowej PFR w wysokości do 70% niepokrytych przychodami kosztów stałych pod warunkiem spadku przychodów o 30% względem tego samego okresu 2019 r. Dla branż objętych restrykcjami sanitarnymi.
- **umorzenie subwencji z Tarczy Finansowej z PFR** – umorzenie subwencji finansowych z PFR dla MŚP dla sektorów objętych restrykcjami sanitarnymi pod warunkiem skumulowanego spadku przychodów od marca 2020 r. do marca 2021 r. o co najmniej 30%. Dla branż objętych restrykcjami.
- **wydłużenie programu Tarczy Finansowej dla Dużych Firm do 31.03.2021 r. (wnioski) oraz do 31.06.2021 r. (wypłaty)** – zmiana zasad liczenia szkody z powodu COVID-19 w pożyczkach preferencyjnych z obecnego marzec – sierpień 2020 r. na marzec 2020 r. – marzec 2021 r., zgodnie z pierwotnym kształtem programu. Wdrożenie szybkiej ścieżki dla dużych MŚP. Dla kogo: duże firmy, duże MŚP, wszystkie branże.
- **pożyczki długoterminowe z gwarancją** – kontynuacja gwarancji de minimis dla MŚP oraz gwarancji płynnościowych dla dużych firm. Konsultacje z KE możliwości w dopłat na pokrycie rat dla pożyczek na okres 6 lat dla branż dotkniętych restrykcjami. Dla wszystkich branż i branż objętych restrykcjami sanitarnymi.
- **dofinansowanie zatrudnienia** – kontynuacja dopłat do miejsc pracy z FGŚP w postaci postojowego i obniżonego wymiaru czasu pracy. Państwo dopłaci do pensji pracownika około 2000 zł z FGŚP. Dla branż objętych restrykcjami.
- **przedłużenie postojowego** – przedłużenie wypłaty postojowego dla branż objętych restrykcjami.
- **zwolnienie ze składek na ZUS** – przedłużenie zwolnienia dla branż dotkniętych restrykcjami sanitarnymi.
- **dofinansowanie zmiany zakresu działalności w ramach „Dotacji na biznes”** – zwiększenie kwoty dotacji z 6 do 8-krotności średniego wynagrodzenia oraz rozszerzenie polegające dofinansowaniu nie tylko nowej działalności, ale także zmiany zakresu aktualnej działalności. Finansowanie udzielane przez PUP. Dla branż objętych restrykcjami sanitarnymi.
- **mała dotacja** – dotacja dla mikro i małych przedsiębiorstw – wysokość wsparcia wyniesie do 5 tys. zł, pod warunkiem, że przychód z działalności uzyskany w miesiącu kalendarzowym poprzedzającym miesiąc złożenia wniosku był niższy co najmniej o 40% w stosunku do przychodu uzyskanego w tym samym miesiącu kalendarzowym w 2019 r.
- **polityka drugiej szansy** – dofinansowanie ARP kosztów związanych z restrukturyzacją przedsiębiorstw. Dla przedsiębiorstw w restrukturyzacji.
- **dofinansowanie leasingu** – pokrycie kosztów leasingu przez ARP. Dla branży transportowej.
- **zawieszenie opłaty targowej w 2021 r.** – przedsiębiorcy dokonujący sprzedaży na targowiskach zostaną zwolnieni z opłaty targowej w 2021 r., a gminy osiągające z tytułu opłaty targowej przychody powyżej 10 tys. zł otrzymają rekompensatę.

E-handel szansą na rozwój podczas kryzysu

Obostrzenia związane z pandemią dla wielu firm i konsumentów stały się okazją do rozwoju. Przedsiębiorcy udoskonalają i rozszerzają e-handel. Warto spróbować, bo to najprężniej rozwijająca się gałąź sprzedaży.

COVID-19 TO IMPULS DO ZMIANY I PRZYŚPIESZENIA

Wyróżniamy kilka typów handlu elektronicznego. Najbardziej dziś popularne są transakcje biznesowe między dwoma przedsiębiorstwami oraz między firmą a konsumentem.

Handel w sieci ma wiele zalet, a w czasie pandemii dla firm objętych tzw. lockdownem jest po prostu jedyną formą przetrwania. Dla konsumentów przebywających więcej w swoich domach to wygodna i bezpieczna forma zakupów.

JAKIE KORZYŚCI?

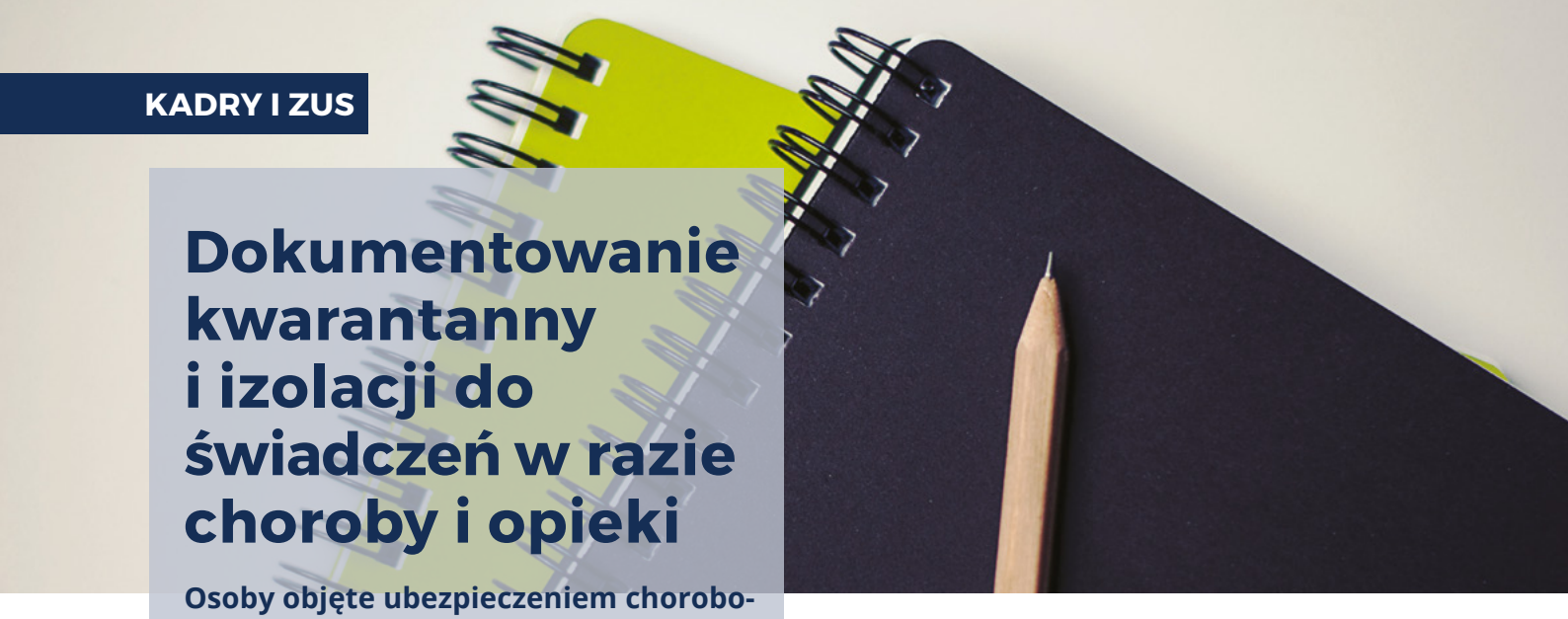
- Poprzez sprzedaż elektroniczną obniżasz koszty działalności, nie potrzebujesz biur, stacjonarnych sklepów oraz dużej liczby pracowników. Sprawniej można rozplanować działalność.
- Zwiększasz swoją konkurencyjność, mniejsze koszty funkcjonowania to możliwość obniżki cen i promocji dla konsumentów.
- E-handel ma globalny zasięg, więc łatwiej można dotrzeć z reklamą i pozyskać klientów z całego świata.
- Nie ma sztywnych godzin funkcjonowania Twojego biznesu. Konsument ma dostęp do wirtualnego rynku przez całą dobę, a Ty zarabiasz 7 dni w tygodniu.
- Media społecznościowe to wielopłaszczyznowe kanały reklamowe i sposób na badanie rynku, co jest pomocne w budowaniu strategii marketingowej firmy.
- Mniejsza biurokratyzacja w e-handlu jest ułatwieniem w rozpoczęciu działalności.

OSIĄGNIJ SUKCES. WAŻNE WSKAZÓWKI DLA E-HANDLOWCÓW

Po pierwsze, **zadbaj, by sieciowe logo firmy wyróżniało się** i z łatwością pozostawało w pamięci. Strona e-sklepu dla społeczeństwa obrazkowego, którym jesteśmy, musi być przejrzysta, uporządkowana i powinna przyciągać kolorystyką. Klient w prosty sposób ma kupić interesujący go produkt - wtedy wróci po więcej. **Badaj rynek konsumencki, odpowiadaj** na zapotrzebowanie i wyprzedzaj trendy. Zintegruj swój sklep ze stronami, które porównują ceny, jest to sposób na dotarcie z ofertą do szerszej grupy odbiorców. Inną tanią, a niezwykle efektywną formą marketingu jest ten poprzez e-mail - rozsyłanie kodów promocyjnych, opisów produktów i nowości z linkowaniem do nich. **Pozycjonowanie strony w e-handlu** oraz jej mobilność to konieczność. Dzisiaj użytkownik sieci chce łatwo odnaleźć produkt i szybko kupować przez smartfona. Adresy URL powinny być proste, a opisy podstron zachęcać do klikania. Warto zadbać o to, by Twój sklep wyświetlał się wysoko w przeglądarce Google. **Witryna e-sklepu powinna** zawierać przede wszystkim opisy zgodne z jakością produktu, mile widziane są także ciekawe artykuły, wywiady z kimś, kto jest zadowolony z Twoich usług, które stanowić będą poradnik dla klienta.

MÓWIĄC KRÓTKO, TO BIZNES PRZYSZŁOŚCI

E-handel to najszybciej rozwijający się rynek sprzedaży na świecie. W Polsce w tym roku ma osiągnąć nawet 70 mld złotych, a globalnie są to już biliony dolarów. Polacy coraz częściej kupują online, a dla przedsiębiorców wirtualny handel to szansa na sukces.



Dokumentowanie kwarantanny i izolacji do świadczeń w razie choroby i opieki

Osoby objęte ubezpieczeniem chorobowym i skierowane przez jednostkę Państwowej Inspekcji Sanitarnej (PIS) na kwarantannę mają prawo do świadczeń chorobowych – wynagrodzenia za czas choroby, które finansuje pracodawca, albo zasiłku chorobowego. Świadczenia przysługują także ubezpieczonym, którzy zostali poddani izolacji (np. w warunkach domowych).

DANE O KWARANTANNIE I IZOLACJI DO WYPŁATY ŚWIADCZEŃ CHOROBOWYCH UDOSTĘPNIANE PRZEZ ZUS

Od 24 października br. podstawą wypłaty świadczeń chorobowych osobie poddanej kwarantannie albo izolacji domowej jest informacja w systemie informatycznym Centrum e-Zdrowia (system EWP) o objęciu tej osoby kwarantanną lub izolacją w warunkach domowych. ZUS pozyskuje dane z tego systemu i udostępnia je płatnikom składek na ich profilach na portalu PUE ZUS. Dostęp do informacji o kwarantannie lub izolacji na swoim profilu na PUE ZUS ma też ubezpieczony. PUE ZUS jest zasilane danymi z systemu EWP raz dziennie, w godzinach nocnych. Dane dotyczą stanu na dzień poprzedni. Dane są udostępniane na PUE ZUS odpowiednio w panelu płatnika oraz w panelu ubezpieczonego, w nowej zakładce „Kwarantanna, izolacja domowa". Zakładka będzie widoczna tylko u osób, które zostały objęte kwarantanną lub izolacją domową, oraz u płatników składek, którzy zatrudniają osoby, których to dotyczy.

Aby otrzymać **świadczenie chorobowe wypłacane przez ZUS**, trzeba złożyć wniosek o zasiłek chorobowy bezpośrednio do Zakładu (np. elektronicznie za pośrednictwem PUE ZUS) lub za pośrednictwem swojego pracodawcy. ZUS następnie zweryfikuje informację o kwarantannie lub izolacji domowej w oparciu o odpowiednie dane z systemu informatycznego Centrum e-Zdrowia (EWP).

Do **wypłaty świadczenia chorobowego przez pracodawcę** wystarczy informacja o kwarantannie lub izolacji, która będzie znajdować się w panelu płatnika w zakładce „Kwarantanna, izolacja domowa". Jeśli osoba ubezpieczona przebywa na kwarantannie lub w izolacji domowej, a na profilu pracodawcy na PUE ZUS nie będą widoczne odpowiednie dane o jej sytuacji, to w terminie 3 dni roboczych od dnia zakończenia obowiązkowej kwarantanny albo izolacji w warunkach domowych powinna ona złożyć płatnikowi składek pisemne oświadczenie, że odbyła obowiązkową kwarantannę albo izolację w warunkach domowych. Takie oświadczenie stanowi podstawę do wypłaty świadczeń w razie choroby przez płatnika składek, po potwierdzeniu informacji zawartych w oświadczeniu w PIS.

Ponieważ podstawą do wypłaty świadczenia chorobowego jest informacja z systemu, osoby, które zostały skierowane na kwarantannę lub są objęte izolacją

domową i które ubiegają się o wypłatę świadczeń chorobowych, nie muszą dostarczać papierowej decyzji sanepidu do ZUS lub do swojego pracodawcy. Nie muszą też mieć zwolnienia lekarskiego z powodu przebywania w izolacji domowej. Powinny zaś poinformować (np. telefonicznie lub mailowo) swojego pracodawcę o przyczynie nieobecności w pracy.

DOMOWNICY OSÓB ZAKAŻONYCH KORONAWIRUSEM NA KWARANTANNIE – ŚWIADCZENIA W RAZIE CHOROBY

Od 3 listopada br. osoba współzamieszkująca lub prowadząca wspólne gospodarstwo z osobą zakażoną wirusem SARS-CoV-2 ma obowiązek poddać się kwarantannie. Taka kwarantanna rozpoczyna się od dnia uzyskania pozytywnego wyniku testu przez osobę zakażoną i kończy się 7 dni po zakończeniu izolacji osoby zakażonej. W takim przypadku organ inspekcji sanitarnej nie wydaje decyzji. Podstawą do wypłaty świadczeń chorobowych (wynagrodzenia za czas choroby, zasiłku chorobowego) jest złożone przez ubezpieczonego oświadczenie o konieczności odbycia kwarantanny. Pracodawca lub ZUS może wystąpić do organu PIS o potwierdzenie informacji zawartych w oświadczeniu.

Jeżeli świadczenia chorobowe wypłaca pracodawca, do ich wypłaty wystarczy oświadczenie o kwarantannie.

Jeśli zasiłek chorobowy wypłaca ZUS, płatnik nie później niż w terminie 7 dni powinien przekazać oświadczenie ubezpieczonego do ZUS. Może to zrobić za pośrednictwem portalu PUE ZUS. W takim przypadku skan lub zdjęcie oświadczenia potwierdzonego za zgodność z oryginałem dołącza do zaświadczenia Z-3/Z-3a.

Osoby prowadzące działalność pozarolniczą i osoby z nimi współpracujące składają oświadczenie w ZUS. Oświadczenie może być przekazane elektronicznie – za pośrednictwem portalu PUE ZUS wraz z wnioskiem ZAS-53 – Wniosek o zasiłek chorobowy. Do wniosku należy dołączyć skan lub zdjęcie podpisanego oświadczenia.

DZIECKO ALBO INNY CZŁONEK RODZINY NA KWARANTANNIE – ZASIŁEK OPIEKUŃCZY

Ubezpieczony może wystąpić o zasiłek opiekuńczy, jeśli opiekuje się przebywającym na kwarantannie lub objętym izolacją w warunkach domowych: dzieckiem do lat 14, dzieckiem legitymującym się orzeczeniem o znacznym stopniu niepełnosprawności albo orzeczeniem o niepełnosprawności łącznie ze wskazaniami: konieczności stałej lub długotrwałej opieki lub pomocy innej osoby w związku ze znacznie ograniczoną możliwością samodzielnej egzystencji oraz konieczności stałego współudziału na co dzień opiekuna dziecka w procesie jego leczenia, rehabilitacji i edukacji do ukończenia 18 lat, bądź też innym członkiem rodziny.

Kwarantanna lub izolacja dziecka lub innego członka rodziny są traktowane tak jak ich choroba. Podstawą do wypłaty zasiłku opiekuńczego jest oświadczenie ubezpieczonego o konieczności opieki nad dzieckiem lub członkiem rodziny przebywającym na kwarantannie lub w izolacji w warunkach domowych. Pracodawca albo ZUS może wystąpić do organu PIS o potwierdzenie informacji zawartych w oświadczeniu.

Jeżeli zasiłek opiekuńczy wypłaca pracodawca, do jego wypłaty potrzebne jest oświadczenie o sprawowaniu opieki nad dzieckiem lub członkiem rodziny, poddanym obowiązkowej kwarantannie lub izolacji w warunkach domowych w celu uzyskania zasiłku opiekuńczego i wniosek o zasiłek opiekuńczy (Z-15A albo Z-15B).

Jeśli zasiłek opiekuńczy wypłaca ZUS, płatnik składek w terminie 7 dni powinien przekazać oświadczenie ubezpieczonego do ZUS – np. za pośrednictwem portalu PUE ZUS. W takim przypadku skan lub zdjęcie oświadczenia potwierdzonego za zgodność z oryginałem dołącza do zaświadczenia Z-3/Z-3a.

Osoby prowadzące działalność pozarolniczą i osoby z nimi współpracujące składają oświadczenie w ZUS. – np. przez PUE ZUS. Można je złożyć przy wykorzystaniu wniosku Z-15. Do wniosku o zasiłek opiekuńczy należy dołączyć skan lub zdjęcie podpisanego oświadczenia.

Kiedy przedłużenie terminu zwrotu VAT jest skuteczne?

Powiadomienie o możliwości odbioru e-postanowienia nie oznacza jego doręczenia - orzekł NSA.

Zgodnie z przepisami ustawy o VAT, zwrot nadwyżki podatku naliczonego nad należnym powinien nastąpić, w zasadzie, w terminie 60 dni od dnia złożenia deklaracji przez podatnika. Jednak organ podatkowy może wydłużyć termin zwrotu do czasu zakończenia weryfikacji zasadności tego zwrotu w formie czynności sprawdzających, kontroli podatkowej, kontroli celno-skarbowej lub postępowania podatkowego. Żeby skutecznie przedłużyć termin zwrotu VAT konieczne jest wydanie przez organ podatkowy postanowienia, w którym wskazana jest np. przyczyna przedłużenia i przewidywany termin zakończenia weryfikacji rozliczeń. W orzecznictwie powstała wątpliwość co do daty uznania postanowienia o przedłużeniu terminu zwrotu podatku za doręczone, gdy jest ono doręczane drogą elektroniczną.

21 września 2020 r. Naczelny Sąd Administracyjny w składzie 7 sędziów podjął następującą uchwałę (sygn. akt I FPS 1/20): **„W stanie prawnym obowiązującym od dnia 1 stycznia 2016 r. do skutecznego przedłużenia terminu zwrotu różnicy podatku na podstawie art. 87 ust. 2 ustawy z dnia 11 marca 2004 r. o podatku od towarów i usług (Dz.U. z 2016 r. poz. 710, z późn. zm.), w przypadku doręczania pism za pomocą środków komunikacji elektronicznej, stosownie do art. 144 § 5 w związku z art. 152a ustawy z dnia 29 sierpnia 1997 r. - Ordynacja podatkowa (Dz.U. z 2017 r. poz. 201, z późn. zm.), konieczne jest prawidłowe doręczenie adresatowi w formie dokumentu elektronicznego postanowienia o przedłużeniu terminu zwrotu, zanim upłynie ten termin."**

Powyższe orzeczenie jest korzystne dla podatników. Z uchwały tej wynika bowiem, że od 2016 r. dla zachowania przez organ podatkowy terminu do przedłużenia zwrotu różnicy podatku w celu zweryfikowania zasadności tego zwrotu w przypadku dokonywania doręczeń w formie dokumentu elektronicznego na podstawie art. 144 § 5 w związku z art. 152a Ordynacji podatkowej nie wystarczy, żeby przed upływem tego terminu organ przesłał na adres elektroniczny adresata zawiadomienie, że adresat może odebrać pismo w formie dokumentu elektronicznego (o którym mowa w art. 152a § 1 tej ustawy).

Dla skutecznego przedłużenia terminu zwrotu różnicy podatku konieczne jest zatem prawidłowe doręczenie adresatowi, w formie dokumentu elektronicznego, postanowienia o przedłużeniu terminu na zwrot VAT. Jeżeli podatnik nie podpisze urzędowego poświadczenia odbioru (UPO) po kliknięciu w link do treści postanowienia, to uznaje się je za doręczone dopiero po upływie 14 dni liczonych od dnia przesłania pierwszego zawiadomienia.

Jeśli więc przed upływem uprzedniego terminu na zwrot VAT nie zostało skutecznie doręczone postanowienie o przedłużeniu, to organy podatkowe nie mają prawa do dalszego dysponowania środkami podatnika i powinny dokonać bezzwłocznie zwrotu VAT.

Rusza Tarcza Finansowa PFR 2.0

Rząd uruchamia Tarczę Finansową Polskiego Funduszu Rozwoju 2.0. Kolejny etap to 35 mld zł na wsparcie dla mikro, małych i średnich oraz dużych firm. Środki trafią do niemal 40 branż dotkniętych kryzysem.

Jakie warunki trzeba spełnić, żeby ubiegać się o subwencje?

- **Tarcza Finansowa PFR 2.0 dla mikrofirm – do 3 mld zł wsparcia.** Dla firm watrudniających od 1 do 9 pracowników z 38 branż z PKD[1], z obrotem lub sumą bilansową za 2019 r. do 2 mln euro, które odnotowały spadek obrotów w 2020 r. o min 30% w związku z COVID-19. Subwencje finansowe (w zależności od liczby pracowników i spadku obrotów) - 18 tys. zł lub 36 tys. zł na zatrudnionego - do maksymalnej kwoty 324 tys. zł. Środki bezzwrotne pod warunkiem prowadzenia działalności i utrzymania poziomu zatrudnienia w ciągu 12 miesięcy. Termin składania wniosków: styczeń – luty 2021 r. (po zgodzie KE).
- **Tarcza Finansowa PFR 2.0 dla małych i średnich firm – do 7 mld zł wsparcia**. Dla firm zatrudniających do 249 pracowników z 38 branż z PKD, z obrotem za 2019 r. mniejszym lub równym 50 mln euro i sumą bilansową mniejszą niż 43 mln euro, które odnotowały spadek obrotów o min 30% w związku z COVID-19. Dofinansowanie kosztów stałych niepokrytych przychodami w formie subwencji finansowej w kwocie 70% straty brutto za okres od 1 listopada 2020 r. do 30 kwietnia 2021 r. Subwencje w wysokości zależnej od prognozy kosztów i przychodów i straty brutto – do maksymalnie 3,5 mln zł. Środki bezzwrotne pod warunkiem prowadzenia działalności oraz rozliczenia subwencji na zasadzie finansowania 70% straty brutto. Termin składania wniosków: styczeń – luty 2021 r. (po zgodzie KE) Dodatkowo: możliwość umorzenia 100% subwencji z Tarczy Finansowej 1.0 (termin składania wniosków: po roku od otrzymania subwencji z Tarczy Finansowej 1.0).

Tarcza Finansowa PFR 2.0 dla mikro, małych i średnich firm jest przewidziana dla 38 branż z PKD.

- **Tarcza Finansowa 2.0 dla dużych firm – ok. 25 mld zł wsparcia i uelastycznienie zasad programu**. Dla firm zatrudniających od 250 pracowników z obrotem powyżej 50 mln euro. Aktualizacja warunków (ułatwiony proces dla niskich kwot pomocy, zachowany zwrotny charakter środków z elementem umorzenia pożyczki pomocowej co związane jest z pełnym procesem analizy kredytowej, większa elastyczność pod względem okresu finansowania wydłużonego z 4 do 6 lat i obniżenia kosztu) i wydłużenie istniejącego programu oraz wprowadzenie nowej wersji pożyczki preferencyjnej, z nowym okresem szkody COVID-19 do 31 marca 2021 r. Termin składania wniosków: styczeń – marzec 2021 r. (po zgodzie KE).

1. PKD: 49.39.Z, 47.71.Z, 47.81.Z, 47.82.Z, 47.89.Z, 56.21.Z, 55.10.Z, 55.20.Z, 56.10.A, 56.10.B, 56.29.Z, 56.30.Z, 59.14.Z, 74.20.Z, 77.21.Z, 79.11.A, 79.12.Z, 79.11.B, 79.90.A, 79.90.B, 79.90.C, 82.30.Z, 85.51.Z, 85.52.Z, 86.90.A, 86.90.D, 90.01 Z, 90.02.Z, 90.04.Z, 91.02.Z, 93.11.Z, 93.13.Z, 93.19.Z, 93.21.Z, 93.29.A, 93.29.B, 93.29.Z, 96.04.Z.

Zawód – zewnętrzny dyrektor finansowy

Podstawą bezpiecznego funkcjonowania każdej bez wyjątku firmy jest płynność finansowa. Pamiętajmy, że nawet krótkotrwała utrata płynności może być przyczyną poważnych perturbacji, prowadzących niejednokrotnie nawet do upadłości przedsiębiorstw. Dlatego też zapewnienie bieżącej i perspektywicznej płynności finansowej powinno być najważniejszym celem zarządów oraz właścicieli/udziałowców każdej firmy.

Optymalną sytuacją jest posiadanie w strukturach firmy dyrektora finansowego, którego głównym zadaniem jest zarządzanie bieżącą oraz perspektywiczną płynnością finansową. W dużych firmach standardem jest zatrudnianie dyrektorów finansowych, a często nawet całych zespołów odpowiadających za zarządzanie finansami. Zupełnie inaczej wygląda sytuacja w małych i średnich firmach. Większość z nich nie tylko nie zatrudnia dyrektorów finansowych, ale również nie posiada w swojej strukturze nikogo, kto zajmowałby się profesjonalnie zarządzaniem płynnością finansową. Nie wynika to jednak z braku potrzeb w zakresie profesjonalnego zarządzania finansami tychże firm (bo te ma każda), a z dwóch dość powszechnych na rynku opinii. Pierwsza z nich brzmi: „Nasza firma nie potrzebuje dyrektora finansowego, gdyż zatrudnia głównego księgowego lub korzysta z usług profesjonalnego/renomowanego biura rachunkowego". Taka opinia wynika często z niedostrzegania zasadniczej różnicy pomiędzy rolą głównego księgowego a rolą dyrektora finansowego. Główny księgowy odpowiada za prawidłowe księgowanie operacji gospodarczych, które się już wydarzyły oraz prawidłowe wyliczenie zobowiązań publicznoprawnych firmy. W praktyce zatem odpowiada za zdarzenia historyczne, czyli zajmuje się archiwizowaniem, a nie planowaniem. Dyrektor finansowy zajmuje się natomiast strategicznym zarządzaniem finansami firmy, a w szczególności planowaniem perspektywicznej płynności finansowej. W praktyce zatem odpowiada za zapewnienie bezpieczeństwa finansowego firmy teraz i w przyszłości. Jak widać, obie role znacząco się różnią, by nie powiedzieć, że wręcz wykluczają.

Druga z powszechnych opinii brzmi: „Nie stać naszej firmy na dyrektora finansowego". Oczywiście w większości przypadków wynika z to z przeświadczenia, że zatrudnienie takiej osoby na etat wiąże się z wysokimi kosztami osobowymi. Rynkowy poziom wynagrodzenia dyrektora finansowego z tytułu umowy o pracę to średnio 18.500 złotych miesięcznie brutto. Do tego dochodzą jeszcze koszty pracodawcy oraz koszty benefitów (m.in. samochód służbowy do użytku prywatnego, prywatna opieka medyczna, ubezpieczenia) – i to może wydawać się barierą nie do przejścia.

Ale czy koniecznie zatrudniać na etat? W większości wypadków zdecydowanie nie ma takiej potrzeby.

Można zawsze skorzystać z usług zewnętrznego dyrektora finansowego, świadczonych w większości przypadków przez osoby posiadające nie tylko bardzo wysokie kompetencje merytoryczne, ale dodatkowo mające znaczące doświadczenie w sektorze finansowym, w tym wieloletnie doświadczenie w instytucjach finansowych. To ostatnie jest niezwykle przydatne w relacjach z bankami, szczególnie kiedy firma ma potrzebę korzystnego wynegocjowania warunków finansowania czy przeprowadzenia optymalizacji lub restrukturyzacji zadłużenia kredytowego.

Zapewnienie bieżącej i perspektywicznej płynności finansowej powinno być najważniejszym celem zarządów oraz właścicieli/udziałowców każdej firmy.

Skorzystanie z takiej usługi zapewnia szereg korzyści, takich jak:

- zapewnienie stabilności finansowej oraz przewidywalności przyszłej sytuacji płynnościowej, kluczowej dla bezpiecznego funkcjonowania i rozwoju każdej firmy
- systematyczna poprawa płynności finansowej; w oparciu o rozwiązania nie wymagające zwiększenia poziomu zadłużenia/kredytów bankowych;
- zwiększenie wiarygodności wobec instytucji finansowych;
- zwiększenie wiarygodności płatniczej wobec kontrahentów.

A na czym polega usługa zewnętrznego dyrektora finansowego? W podstawowy zakres usługi wchodzą z reguły:

- analiza bieżącej oraz perspektywicznej sytuacji płynnościowej firmy z uzgodnioną częstotliwością (z reguły na bazie miesięcznej lub tygodniowej);
- planowanie sytuacji płynnościowej firmy w uzgodnionej perspektywie czasowej;
- opracowywanie rekomendacji dotyczących obszarów oraz metod optymalizacji w zakresie płynności finansowej / wsparcie w implementacji rekomendowanych rozwiązań;
- reprezentowanie firmy w kontaktach z instytucjami finansowymi;
- udzielanie niezbędnych konsultacji.

Oczywiście taka usługa jest zawsze „szyta na miarę" potrzeb danej firmy; dlatego też zakres usługi może być w szerszy niż opisany powyżej. W praktyce zawsze zależy od specyfiki działalności, zdiagnozowanych potrzeb oraz uzgodnień pomiędzy usługobiorcą i usługodawcą.

Natomiast największym atutem takiego rozwiązania jest koszt usługi. Jest on **znacząco niższy** niż koszty zatrudnienia na etat dyrektora finansowego. Dodatkowo cechuje się wszystkimi pozytywnymi aspektami wynikającymi z outsourcingu. Jedynym kosztem jest wartość faktury netto – brak jakichkolwiek innych kosztów czy ograniczeń wynikających z Kodeksu pracy.

Reasumując: żadnej firmy nie stać na brak płynności finansowej; zatem każda firma powinna zadbać o zaangażowanie profesjonalisty zarządzającego bieżącą oraz perspektywiczną płynnością finansową. Do decyzji zostaje natomiast formuła współpracy – w większości przypadków w segmencie MŚP zapewne optymalny będzie outsourcing.

Jarosław Balsamski,
prowadzący firmę doradczą
NEXT CONSULTING
Więcej informacji na
www.next-consulting.pl

Kwarantanna a praca zdalna

Osoby skierowane przez jednostkę Państwowej Inspekcji Sanitarnej na kwarantannę mają prawo do świadczeń chorobowych – wynagrodzenia za czas choroby, które finansuje pracodawca, albo zasiłku chorobowego. A co, jeśli w czasie kwarantanny pracownik w porozumieniu z pracodawcą wykonuje pracę zdalnie?

Zgodnie ze stanowiskiem ZUS w sprawie pracy zdalnej w okresie kwarantanny, niemożność wykonywania pracy, przez osobę odbywającą obowiązkową kwarantannę, jest traktowana na równi z niezdolnością do pracy z powodu choroby (dla celów wypłaty świadczeń pieniężnych z tytułu choroby, tj. wynagrodzenia za okres choroby lub zasiłku chorobowego). **Do wypłaty świadczeń nie jest w takim przypadku potrzebne zwolnienie lekarskie.**

Osoby, które zostały skierowane na kwarantannę lub są objęte izolacją domową i ubiegają się o wypłatę zasiłku, nie muszą też dostarczać decyzji sanepidu do ZUS lub pracodawcy.

Dane o kwarantannie i izolacji ZUS są teraz przekazywane pracodawcom i przedsiębiorcom na ich profil płatnika na Platformie Usług Elektronicznych ZUS. Na podstawie tych informacji płatnicy składek będą mogli wypłacać pracownikom świadczenia chorobowe i zasiłek opiekuńczy.

Informację o kwarantannie lub izolacji otrzyma także ubezpieczony na swoim profilu na PUE ZUS.

Przy ustalaniu prawa do zasiłku chorobowego osobie odbywającej kwarantannę stosuje się ogólne zasady określone w ustawie zasiłkowej. Jedną z nich jest pozbawienie prawa do zasiłku chorobowego w przypadku wykonywania pracy zarobkowej w okresie niezdolności do pracy; zatem **wykonywanie pracy zdalnej w okresie kwarantanny stanowi okoliczność pozbawiającą prawa do zasiłku chorobowego.**

W przypadku, gdy pracownik w związku z odbywaniem kwarantanny nie wystąpi o zasiłek chorobowy oraz w uzgodnieniu ze swoim pracodawcą będzie wykonywał pracę zdalną, prawo do zasiłku chorobowego nie będzie mu przysługiwało.

Okres, w którym pracownik podlega obowiązkowi kwarantanny, nie jest tożsamy z niezdolnością do pracy z powodu choroby. Kwarantanna oznacza bowiem odosobnienie osoby zdrowej, u której nie stwierdzono zakażenia chorobą zakaźną, a która była narażona na takie zakażenie. To oznacza, że w przypadku, gdy pracownik w związku z odbywaniem kwarantanny nie wystąpi o zasiłek chorobowy oraz w uzgodnieniu ze swoim pracodawcą będzie wykonywał pracę zdalną, prawo do zasiłku chorobowego nie będzie mu przysługiwało.

Będzie natomiast przysługiwało normalne wynagrodzenie za wykonaną pracę.

Skala podatkowa PIT

Podstawa obliczenia podatku w złotych		Podatek wynosi	
ponad	do		
	85.528	17%	minus kwota zmniejszająca podatek
85.528		14.539 zł 76 gr + 32% nadwyżki ponad 85.528 zł	

Podstawa obliczenia podatku		Kwota zmniejszająca podatek odliczana w rocznym obliczeniu podatku lub zeznaniu
ponad	do	
	8.000 zł	1.360 zł
8.000 zł	13.000 zł	1.360 zł – [834,88 zł x (podstawa obliczenia podatku - 8.000 zł) : 5.000 zł]
13.000 zł	85.528 zł	525,12 zł
85.528 zł	127.000 zł	525,12 zł – [525,12 zł x (podstawa obliczenia podatku – 85.528 zł) : 41.472 zł]
127.000 zł		brak kwoty zmniejszającej podatek

Roczny dochód niepowodujący obowiązku zapłaty podatku: do 8000 zł.

Podstawa prawna: art. 27 ust. 1 i 1a ustawy z dnia 26 lipca 1991 r. o podatku dochodowym od osób fizycznych (Dz.U. z 2019 r. poz. 1387 ze zm.).

KALENDARZ KLIENTÓW KANCELARII

GRUDZIEŃ

PON.	WT.	ŚR.	CZW.	PT.	SOB.	NIEDZ.
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31			

4 Barbórka.

6 Mikołajki.

7 Wpłata podatku dochodowego w formie karty podatkowej za listopad. Wpłata zryczałtowanego podatku od wypłat zagranicznej osobie prawnej należności z tytułów wymienionych w art. 21 ust. 1 i art. 22 ust. 1 ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych albo od dochodów z dywidend oraz innych przychodów z tytułu udziału w zyskach osób prawnych i przekazanie podatnikowi mającemu siedzibę lub zarząd w Polsce informacji CIT-7.

10 Wpłata składek na ubezpieczenia społeczne, ubezpieczenie zdrowotne i FP – osoby fizyczne opłacające składki wyłącznie za siebie. INTRASTAT.

13 Niedziela handlowa.

15 Wpłata podatku od nieruchomości i podatku leśnego za grudzień – osoby prawne, jednostki organizacyjne oraz spółki nieposiadające osobowości prawnej. Wpłata składek na ubezpieczenia społeczne, ubezpieczenie zdrowotne, FP i FGŚP – pozostali płatnicy składek. PPK.

20 Niedziela handlowa.

21 Rozliczenia z PIT i CIT przez podatników i płatników-pracodawców. Wpłata ryczałtu. PFRON.

24 Wigilia Bożego Narodzenia.

25 Boże Narodzenie.

26 Boże Narodzenie.

28 Rozliczenie VAT i akcyzy. Przesłanie JPK_V7M lub JPK_V7K (część ewidencyjna) za listopad. Informacja podsumowująca. Wpłata podatku dochodowego w formie karty podatkowej za grudzień.

31 Sylwester.

KOMP-BIUR
biuro rachunkowe
Kompetentne Biuro Rachunkowe,
zapraszamy do współpracy.